**Startup123 Forretningsmodellverktøy - et verktøy for produktutvikling. Ett ark pr. produkt**

1. Hvordan skal du tjene penger?

- Hva er idéen din?

- Hva er inntektene?

 (antall enheter solgt pr. år x gj.sn. pris)

- Hva er kostnadene?

2. Hvem er kundene?
- Beskriv din aller viktigste kunde? (alder, kjønn, lokalisering, annet - spesielt hvis bedriftskunde)

- Har du flere kundegrupper? (Hvis ja, beskriv disse)

4. Hva er din innovative løsning?

 - Hvordan skiller ideen din seg fra andre løsninger?

- På hvilken måte dekker din løsning behov bedre enn alternativene?

- Har du testet ut mulige løsninger på målgruppen?

3. Hvilke behov skal du dekke?

- Hva slags kjernebehov dekker ditt produkt ?

 (Hvilke problem løser du?)

**-** Hvorfor er det viktig for din kjernekunde å få dekt(løst) akkurat dette behovet (problemet)?

- Har du snakket med mennesker i din målgruppe om deres behov?

**Snakk med kunder! Still spørsmål: HVORDAN og HVORFOR?**