**Startup123 Forretningsmodellverktøy
- et verktøy for produktutvikling. Bruk gjerne et skjema pr. produkt!**

**Snakk med kunder! Still spørsmål: HVORDAN og HVORFOR?**

**2.** Hvem er kundene?
- Hvem er din viktigste kunden?

- Har du flere kundegrupper?

- Hvem er involvert i kjøpsprossesene?

**1.** Hvordan skal du tjene penger?

- Hva er inntektsstrømmene?

- Hva er kostnadene?

**4.** Hva er din innovative løsning?
- Hva er det med din løsning (egenskaper /
 kundefordeler) som
 gjør at markedet foretrekker din løsning heller enn
 konkurrentenes løsning? (Hvordan?) Hvorfor?)

**3.** Hvilke behov skal du dekke?

- Definér hvilke behov som din kunde har:

- Noen av disse behovene som kunden opplever
 viktigere å få dekket enn andre? Hvordan?

 Hvorfor?)