

Startup123 Forretningsmodellverktøy

- et verktøy for produktutvikling. Bruk gjerne et skjema pr. produkt!

1. Hvordan skal du tjene penger?

- Hva er inntektsstrømmene?

- Hva er kostnadene?

2. Hvem er kundene?

- Hvem er din viktigste kunden?

- Har du flere kundegrupper?

3. Hvilke behov skal du dekke?

- Definér hvilke behov som din kunde har:

- Noen av disse behovene som kunden opplever viktigere å få dekket enn andre? Hvordan? Hvorfor?)

4. Hva er din innovative løsning?

- Hva er det med din løsning (egenskaper / kundefordeler) som gjør at markedet foretrekker din løsning heller enn konkurrentenes løsning? (Hvorfor? Hvordan?)

Snakk med kunder! Still spørsmål: HVORDAN og HVORFOR?